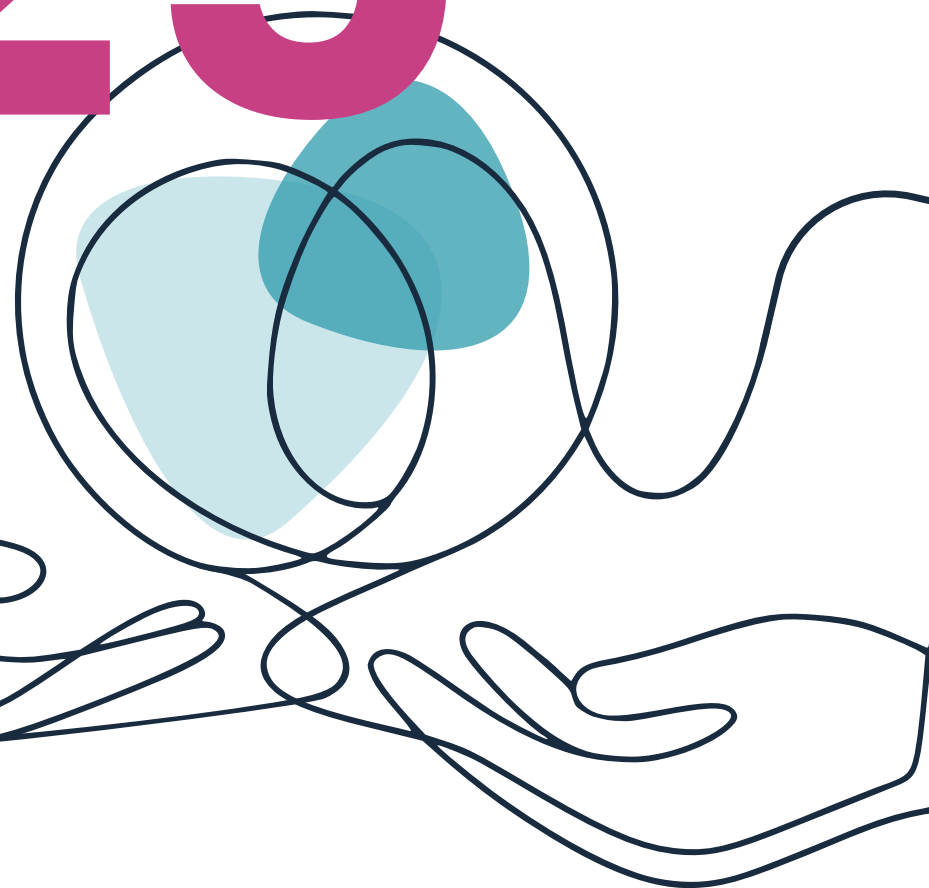


2025

Reputational Report



Mission

Assicurare le funzioni di **previdenza** e **assistenza** a favore dei Dottori Commercialisti iscritti all'albo professionale e dei loro familiari

Valori

- La tutela del **patrimonio sociale**
- La qualità dei **servizi resi**
- La tutela del **conflitto di interessi**
- La **diligenza** e la **correttezza** professionale
- La **trasparenza**, la **tutela** della **persona** e dell'**ambiente**
- La tutela della **privacy**

Vision

Verso un modello di previdenza e welfare sostenibile, adeguato, equo e innovativo

Ambiti Strategici

Garantire l'equilibrio finanziario del sistema previdenziale

Promuovere e favorire un sistema previdenziale adeguato, equo e innovativo

Comunicare i valori della CDC

Gestire con responsabilità il principio di autonomia della CDC

Ambiti di Intervento

- Assicurare la tenuta del sistema previdenziale
- Perseguire nel tempo il rendimento e la sicurezza nella gestione del patrimonio della CDC

- Realizzare una sempre maggiore equità intergenerazionale
- Ampliare il sistema di welfare
- Favorire l'erogazione delle prestazioni
- Orientare, accompagnare e sostenere la progettazione del futuro previdenziale

- Accrescere la conoscenza del sistema e la consapevolezza del futuro previdenziale
- Promuovere e favorire l'immagine della CDC

- Gestire in maniera efficiente le risorse economico finanziarie della CDC
- Governare il cambiamento e l'innovazione
- Promuovere il benessere organizzativo e valorizzare le competenze del personale

Funzioni istituzionali della Cassa



Raccolta contributiva



Erogazione trattamenti previdenziali e assistenziali



Gestione del Patrimonio



Associati, familiari, tirocinanti



Organi sociali e di controllo



Organi e associazioni di categoria



Personale



Organi istituzionali



Amministrazioni vigilanti



Altri enti, Authority e PA



Media



Fornitori



Conduttori

I PRINCIPALI NUMERI

(Importi in €/000)



13.648.862 Riserve patrimoniali al 31/12/2025

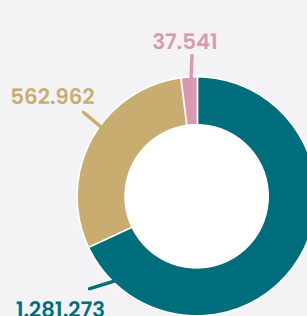
1.281.273 Contributi 2025

1.130.349 Avanzo corrente 2025

519.261 Prestazioni 2025

Valore economico generato

(Importi in €/000)

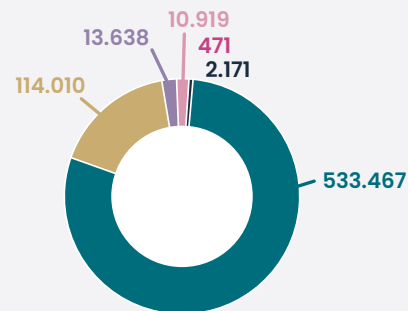


Fonti

- Entrate contributive
- Gestione patrimoniale
- Altri ricavi

Valore economico distribuito

(Importi in €/000)

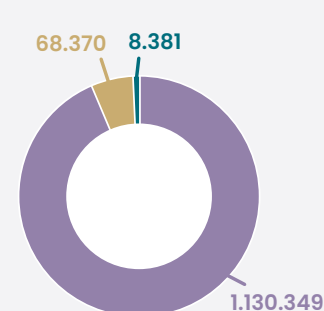


Destinatari

- Iscritti
- Pubblica Amministrazione
- Personale
- Fornitori
- Conduttori
- Organi Sociali

Valore economico trattenuto

(Importi in €/000)



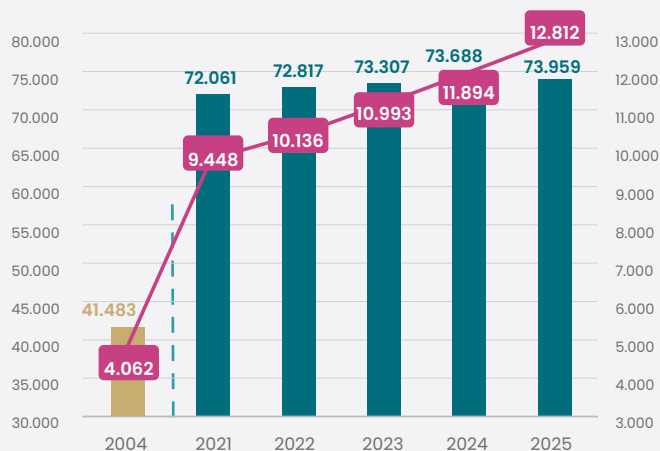
Allocazioni

- Accantonamenti e riserve
- Movimentazioni fondi rischi ed oneri
- Ammortamenti e svalutazioni

DATI DEMOGRAFICI

(N. soggetti)

● N. iscritti ● N. pensionati



WELFARE E ASSISTENZA

(Importi liquidati 2025)



PREVIDENZA

(Importi liquidati 2025)



LA CARTA D'IDENTITÀ DELLA GENERAZIONE DELL'ESPERIENZA

Iscritti e pensionati attivi over 55 anni

NUMEROSITÀ

Gli iscritti over 55 attivi sono **29.857** e costituiscono il **40%** della popolazione attiva della Cassa.

SUDDIVISIONE PER GENERE

DONNE
6.877

UOMINI
22.980

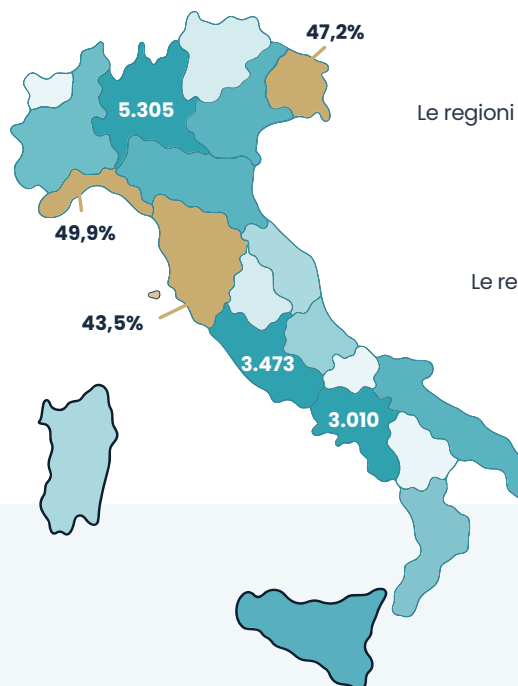
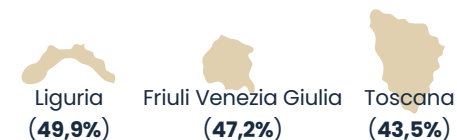
Negli over 55 la rappresentanza femminile è pari al **23%**, inferiore alla media totale della popolazione pari al **33,4%**

AMBITO GEOGRAFICO

Le regioni con il maggior numero di iscritti over 55 sono:



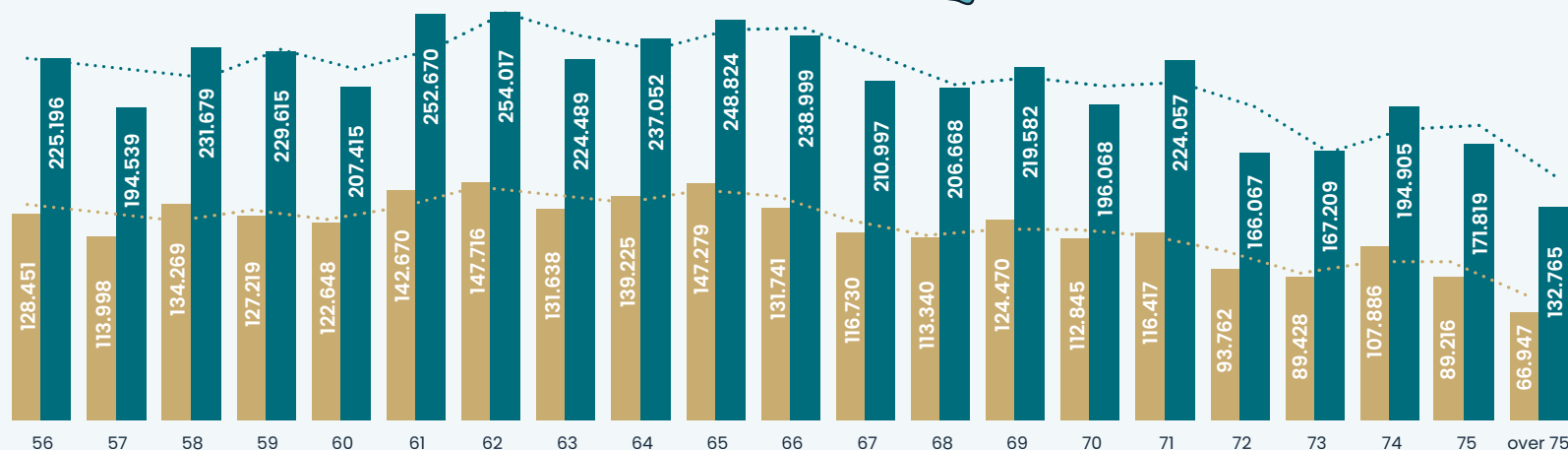
Le regioni con il maggior peso % degli over 55 sono:



REDDITI E VOLUMI D'AFFARI

PROGRESSIONE REDDITUALE DAI 56 ANNI DI ETÀ IN POI

● Reddito Netto Medio ● Volume d'Affari Medio



SONDAGGIO 2025 “LA GENERAZIONE DELL’ESPERIENZA”

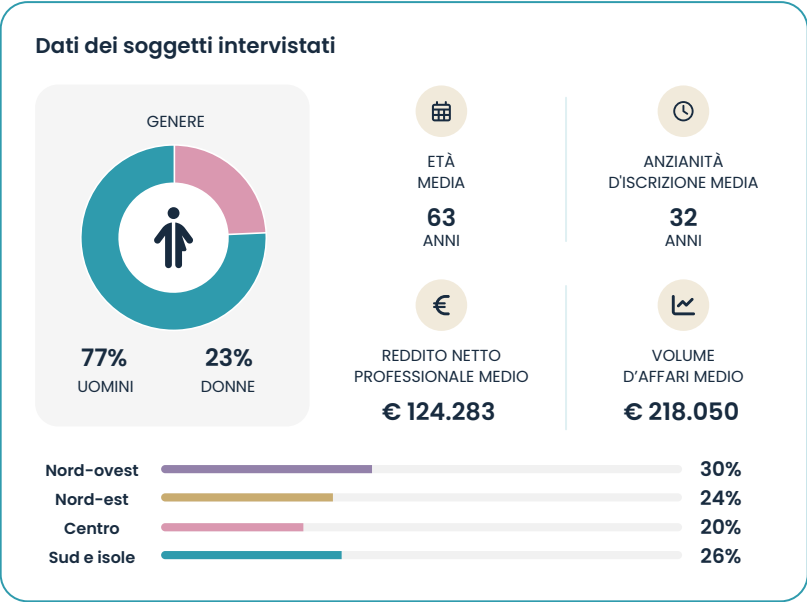
STRUTTURA DEL SONDAGGIO

Continua il progetto pluriennale **“Generazioni a confronto”** per analizzare i cambiamenti sociodemografici della Categoria. Il sondaggio 2025, rivolto agli **iscritti e pensionati attivi over 55**, ha restituito un quadro aggiornato della professione, raccogliendo testimonianze dirette sull’evoluzione del ruolo e riflessioni sul passaggio di competenze alle nuove generazioni.

Venticinque domande riguardanti quattro aree tematiche:



Sono stati 9.349 i partecipanti al sondaggio, realizzando un tasso di **redemption** del **31,6%** della popolazione interessata pari a 29.571 iscritti e pensionati attivi.



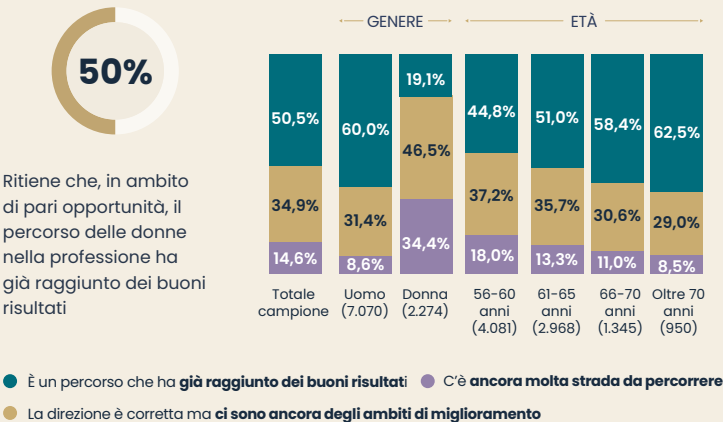
SONDAGGIO 2025 "LA GENERAZIONE DELL'ESPERIENZA"

ACCESSO ALLA PROFESSIONE E PARI OPPORTUNITÀ

In base alla Sua esperienza professionale quali delle specializzazioni elencate reputa di maggiore interesse per l'evoluzione generale della professione anche per le nuove generazioni?

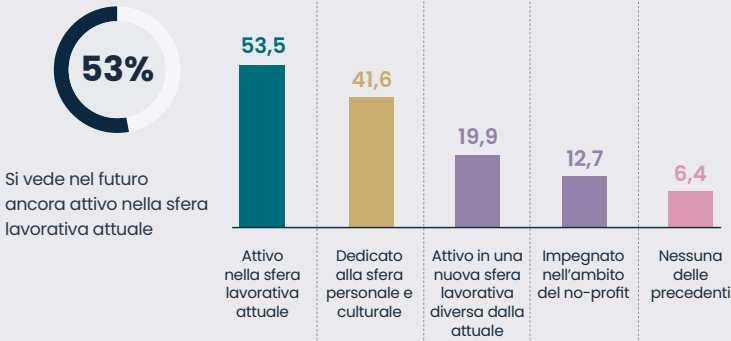


Rispetto agli inizi della Sua carriera, come valuta il percorso della donna nella professione?



IL RUOLO DEL DOTTORE COMMERCIALISTA SENIOR

Da professionista «esperto», come vede il Suo ruolo nel futuro?



Quale ruolo può rivestire il Dottore Commercialista «senior» nel settore economico dedicato alla generazione over 65 (c.d. Silver Economy)?



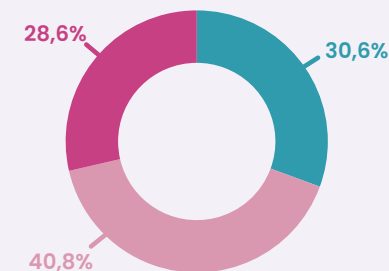
SONDAGGIO 2025 "LA GENERAZIONE DELL'ESPERIENZA"

INTELLIGENZA ARTIFICIALE

Nel Suo Studio ha già implementato strumenti basati sull'Intelligenza Artificiale?



Dichiara che negli Studi siano già in uso o siano in fase di implementazione soluzioni basate sull'IA



- Sì, l'IA è già in uso
- Non ancora ma è in fase di implementazione
- Non è prevista l'implementazione dell'IA

Nell'ambito della professione di Dottore Commercialista quali sono, secondo Lei, i principali vantaggi legati all'utilizzo dell'intelligenza artificiale?

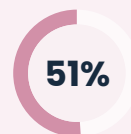


Ritiene che l'introduzione dell'IA favorirà un miglioramento dei processi lavorativi dello Studio professionale e in specifico per l'automazione dei processi contabili

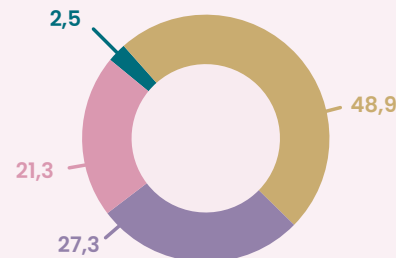


CULTURA PREVIDENZIALE

Negli ultimi anni la Cassa, oltre alla sua funzione istituzionale di erogatore di prestazioni previdenziali e assistenziali, ha ampliato la propria attività come fornitore di servizi perlopiù in tema di consulenza attiva verso gli iscritti. Come valuta lo stato generale di avanzamento della Cassa?



Ritiene che l'offerta della Cassa risulti in linea o in anticipo con le esigenze della professione



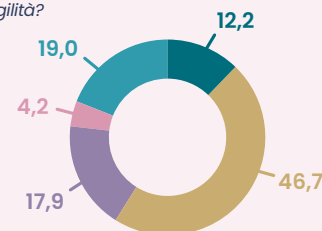
- In linea con le nuove esigenze della professione
- In anticipo rispetto alle esigenze evolutive della professione
- Ritengo ci sia ancora un gap da colmare rispetto alle necessità
- Preferisco non rispondere

ASSISTENZA E WELFARE

Tra le misure di assistenza per interventi economici e tutela della famiglia la Cassa mette a disposizione dei propri iscritti diversi contributi [...]. Come reputa questo pacchetto assistenziale in termini di efficacia nel sostegno alla famiglia nei momenti di fragilità?

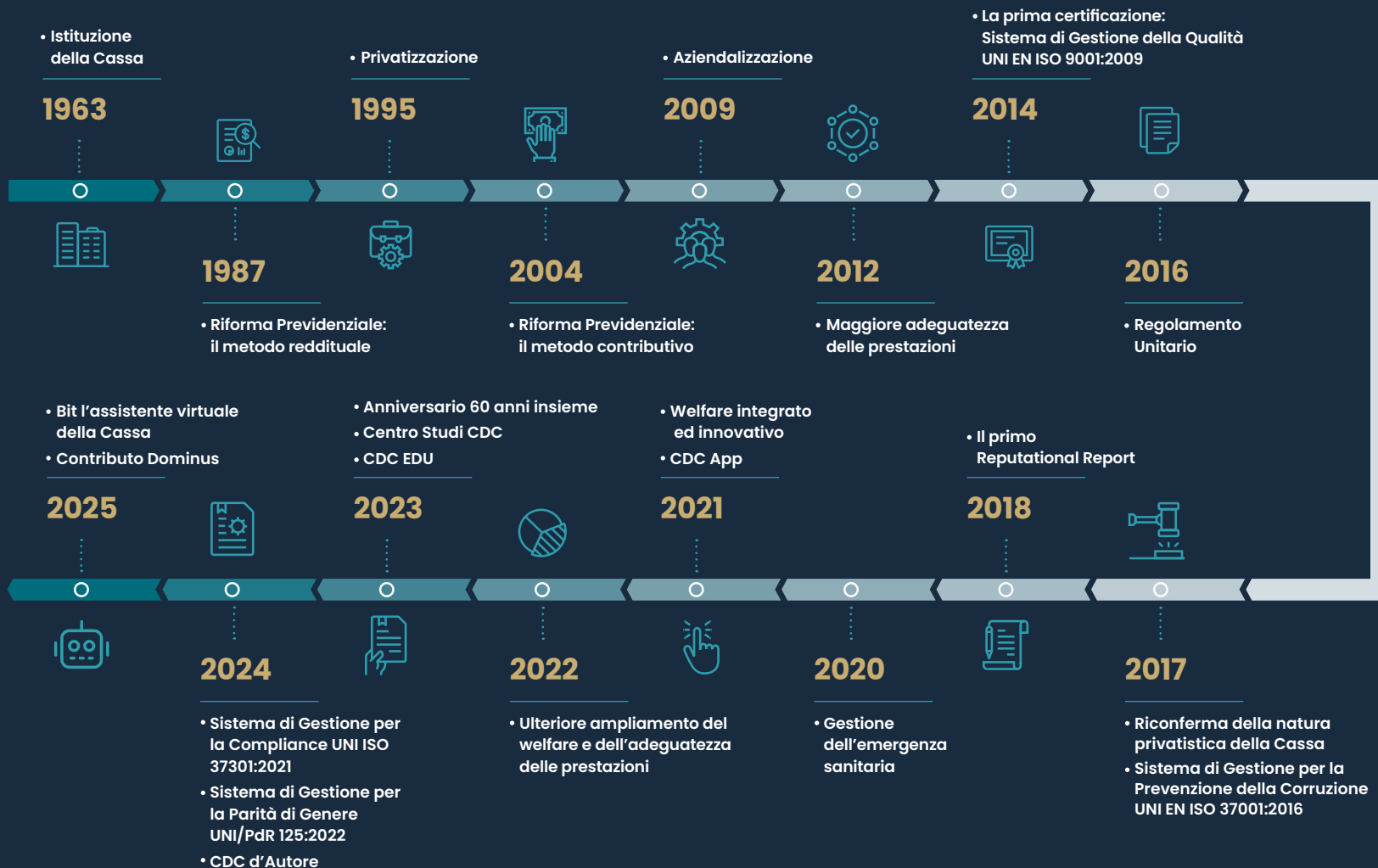


Ritiene che siano efficaci gli interventi economici e per la tutela della famiglia che la Cassa mette a disposizione al fine di sostenere gli iscritti e i propri familiari



- Molto efficace, riduce concretamente i costi familiari
- Abbastanza efficace, offre un supporto economico parziale
- Poco efficace, ha un limitato impatto
- Per nulla efficace, non influisce sulla gestione familiare
- Preferisco non rispondere

LA NOSTRA STORIA



Cassa Dottori Commercialisti

Via Mantova 1 - 00198 Roma



www.cnpadc.it

